

売れる商品づくり・販路拡大 個別相談会

真庭商工会管内で製造または加工される食品・特産品の魅力を高めるため、特産品開発のプロが直接アドバイスを行う個別相談会です。貴社の商品をより魅力的なものに磨き上げるためのノウハウや販路開拓に向けたヒントが得られます。販路開拓のスペシャリスト元高島屋の江崎氏をお招きして、貴社のご相談に対応します。

>>> 参加メリット 例えば、こんな相談など

- ▶ 元高島屋店長に直接相談できるチャンス！販路開拓の可能性！
- ▶ 既存商品のパッケージング等魅力向上策、販売促進戦略
- ▶ 商品開発・販路開拓のためのマーケティングとは？
- ▶ 売れる商品・特産品づくりのヒント
- ▶ 地域特産品のトレンド、消費者動向
- ▶ 百貨店・スーパーの食品バイヤーからみた売れる商品とは

>>> 専門アドバイザー



【江崎 寿夫 (えさきひさお)】
岡山県商工会連合会嘱託専門指導員



元百貨店（高島屋）店長。専門分野は、宣伝、特産品開発、販路開拓、小売店営業対策など。商工会会員事業所の支援実績も多数あり、県内特産品開発の情報を多く持っている。

日時	11月12日(木) 9時～17時	相談時間は予約制
場所	真庭商工会本部会館 真庭市鍋屋6	
定員	6事業所(1事業所60分)予定	

- 11月2日までに必要事項をご記入の上、FAX42-4337にてお申込み下さい。
- お問合せ先 真庭商工会 本部 TEL 42-4325

申込書は裏面にあります。

宛先
FAX

0867-42-4337

相談内容は具体的にご記入ください。

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
相談者名		e-mail	
希望時間	① 9:00~10:00 ② 10:10~11:10 ③ 11:20~12:20 ④ 13:30~14:30 ⑤ 14:40~15:40 ⑥ 15:50~16:50 希望時間に○をしてください。		
相談内容 (具体的に)			

※ご記入いただいた情報は、商工会からの各種連絡・情報提供のために利用するほかセミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。